



Zur Verstärkung unseres Teams im Vertrieb sind wir auf der Suche nach (m/w/d):

Technischer Verkäufer im Außendienst

Gebiet: Baden-Württemberg

WORAUF DEIN ERFOLG BAUT:

- Der Holzbausektor ist genau dein Revier: Du etablierst mit Leichtigkeit unsere Marke in deinem Vertriebsgebiet, organisierst deine Kundenbesuche und planst deine Touren
- Als geselliger Typ trittst du gerne mit anderen Personen in Kontakt: Ob Holzbauer, Zimmerer, Ingenieure, Architekten oder Händler - du bringst ihnen auf Messen, im Büro oder direkt auf der Baustelle unsere Produkte näher
- Du begeisterst dich und deine Kunden für unsere Lösungen, erstellst überzeugende Angebote und verhandelst konsequent bis zum Abschluss
- So generierst du Umsätze und baust dauerhafte, kooperative Geschäftsbeziehungen zu bestehenden sowie potenziellen Kunden auf

DAS FUNDAMENT DEINER KARRIERE:

- Du bringst eine handwerkliche oder technische Ausbildung mit, und/oder idealerweise erste Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten
- Als offene, extrovertierte Persönlichkeit gehst du gerne auf Menschen zu, hast Spaß am Verkauf und weckst dabei das Interesse für unsere Produkte
- Mit Leidenschaft bist du in deiner Region unterwegs, verfolgst ehrgeizig deine Ziele und organisierst dich eigenständig

DESHALB SOLLTEST DU DICH UNS ANSCHLIESSEN:

- Wir leben in einem lebendigen und nicht konventionellen Umfeld voller Energie und Dynamik
- Wir haben Spaß und sind gleichzeitig auch erfolgreich
- Wir engagieren uns für einen nachhaltigen Lebensstil in einem kollegialen Umfeld

Weitere Benefits:

- Hohes Fixgehalt und erfolgsabhängige Jahresprämie
- Betriebliche Altersvorsorge mit hohem Unternehmenszuschuss
- Privat nutzbarer Firmenwagen
- Flexible Arbeitszeiten & Homeoffice
- Tiefgründige Einschulung im Hauptsitz in Kurtatsch (Norditalien)
- Kontinuierliche Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Regelmäßige Firmenevents

Wir sind Rothoblaas. Und du?

Schick uns deine Bewerbung: <https://www.rothoblaas.de/work-with-us>

